

**ПЕРВЫЕ КЛИЕНТЫ
УЖЕ ЧЕРЕЗ 7 ДНЕЙ**



**Комплексное маркетинговое
решение для владельцев
стоматологий и клиник**



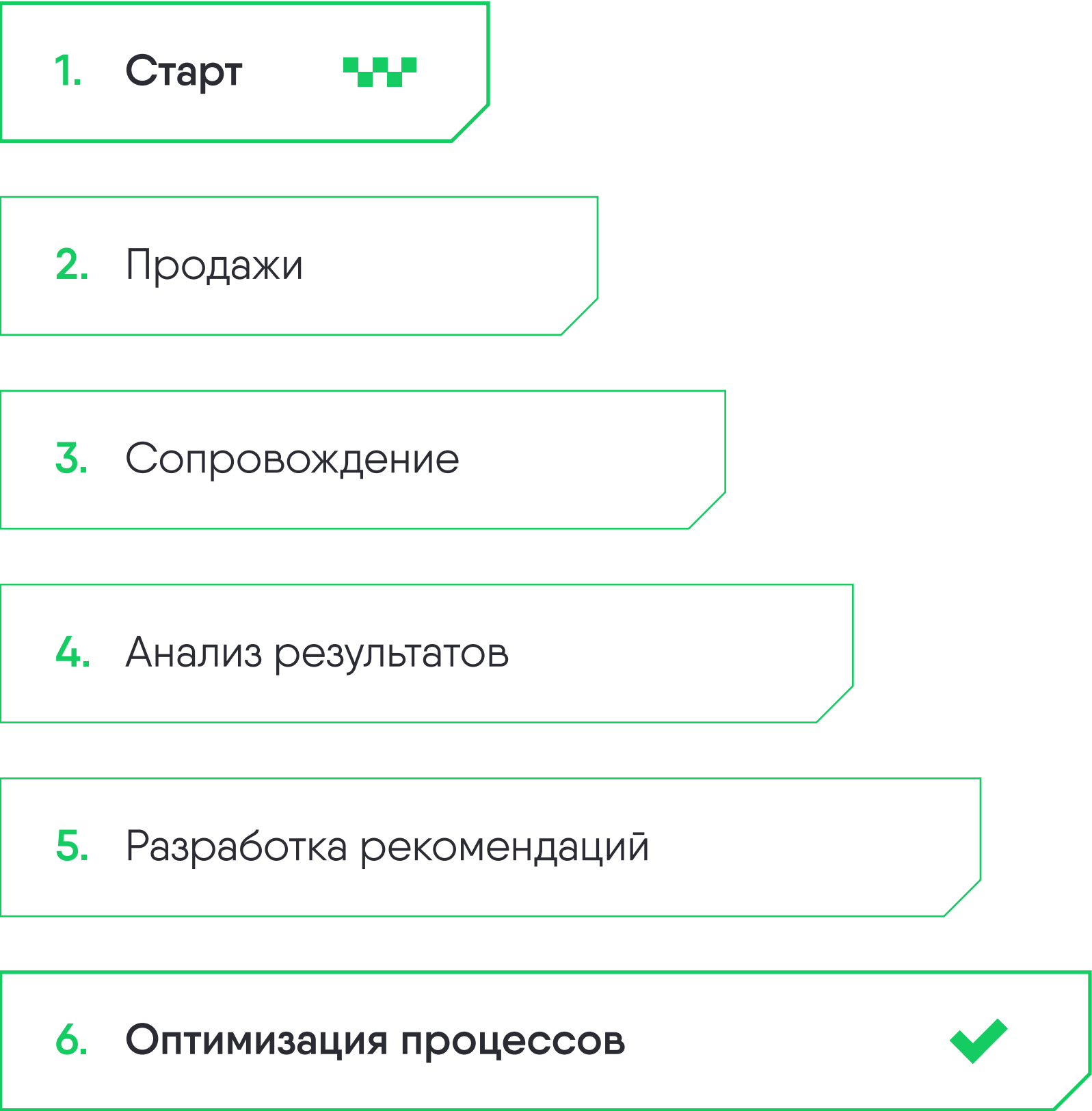
Агентство Медицинского Маркетинга «Digital.Doc» входит в группу компаний «Win-win.center», которая включает такие бренды, как: MediaBanda, Asorta, Упакуем.рф, Win-win.center, Matreshking, Mayak.center. Лидеры рынка, на основе многолетнего опыта в области маркетинга и продаж, создали уникальную систему продвижения стоматологий и медицинских центров «Digital.Doc».

Мы – те, кто помогает заботливым директорам в сфере медицины.
С нами вы получаете первые результаты уже **через 7 дней**,
а через месяц до **300 целевых заявок!**

Согласно последним данным, **90% потенциальных клиентов** знакомятся с клиникой онлайн, поэтому важно грамотно выстраивать маркетинговую стратегию, а также регулярно проводить анализ текущего состояния дел в компании. **Мы делаем это в самые короткие сроки.**



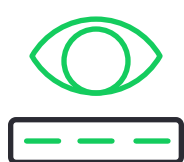
Занимайтесь лечением пациентов, а мы будем умножать прибыль компании. **Все стадии под нашим контролем!**





Системность

Проектное управление по принципу Agile и Scrum контролирует задачи каждую секунду.



Прозрачность

В любое время отслеживайте количество рекламных кампаний, стоимость клиента и заявки.



Результативность

Первые результаты уже через 7 дней и до 300 клиентов в течение месяца.



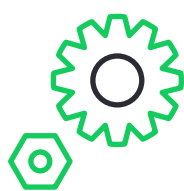
Адекватность

Персональный менеджер и обратная связь 24/7.



Экономия до 50%

Распределение бюджета только в эффективные каналы продвижения.



Автоматизация процессов

и экономия времени на ведение карт пациентов. В нашей CRM: составление планов лечения, амбулаторная карта пациента, постановка диагноза по МКБ-10, запись на прием 24/7, расчет заработной платы, выгрузка чеков и многое другое.





73.267+

Лидов для
наших клиентов



457+

Продающих
роликов



253+

Рекламные
кампании



64+

Корпоративных
сайта

...и эти значения, с каждым днем, стабильно растут.



В зависимости от масштаба бизнеса и поставленных задач, вы можете выбрать **пакет услуг** на выбор.

Пакет действует в рамках продвижения **одного направления**, например: отбеливание зубов в стоматологии или ринопластика в пластической хирургии.

Что включает в себя пакет «ПРОМО»:

- + Создание квиза;
- + Настройка и запуск контекстной рекламы;
- + Грамотная упаковка ваших конкурентных преимуществ;
- + Анализ текущей ситуации;
- + Настройка и запуск таргетированной рекламы в социальных сетях.

Первые результаты уже через 7 дней: продающая страница и протестированная гипотеза, позволяют обеспечить стабильный поток заявок и увеличить прибыль!

Если вы не готовы к пакету – купите аудит или внедрите систему сквозной аналитики Roistat и узнайте сколько денег вы тратите на каждый канал и насколько эти результаты окупаются.

* – в последующие месяцы стоимость только за сопровождение и пополнение рекламных кабинетов.



Пакет действует в рамках продвижения **одного направления**, например: отбеливание зубов в стоматологии или ринопластика в пластической хирургии.

Что включает в себя пакет «СТАРТ»:

- + Создание лендинга/сайта;
- + Настройка и запуск контекстной рекламы;
- + Интеграция с CRM и сквозной аналитикой Roistat;
- + Грамотная упаковка ваших конкурентных преимуществ;
- + Анализ текущей ситуации;
- + Настройка и запуск таргетированной рекламы в социальных сетях.

или пакет «ПРОМО» +

- Готовая CRM-система;
- Доступ ко всей аналитике рекламных каналов;
- Повышение узнаваемости бренда в поисковых системах.

Первые результаты уже через 7 дней: продающая страница и протестированная гипотеза, позволяют обеспечить стабильный поток заявок и увеличить прибыль!

* – в последующие месяцы стоимость только за сопровождение и пополнение рекламных кабинетов.



Пакет «ПРОФЕССИОНАЛ»

Цена: **275.000*₽**

Пакет действует так же в рамках **одного направления**.

Что включает в себя пакет «ПРОФЕССИОНАЛ»:

- + Аудит текущей ситуации;
- + Разработка маркетинговой стратегии;
- + Фирменный стиль;
- + Фото- и видео-контент;
- + Создание шаблонного сайта на платформе 1С;
- + Настройка и запуск контекстной рекламы;
- + Интеграция с CRM и сквозной аналитикой Roistat;
- + Грамотная упаковка конкурентных преимуществ;
- + Настройка и запуск таргетированной рекламы в социальных сетях.

или пакет «СТАРТ» +

- Готовая CRM-система;
- Доступ ко всей аналитике рекламных каналов;
- Повышение узнаваемости бренда в поисковых системах;
- Увеличение лояльности клиентов через коммуникацию в соцсетях;
- Пошаговый план развития на заданный отрезок времени.

Первые результаты уже через 7 дней!

* – в последующие месяцы стоимость только за сопровождение и пополнение рекламных кабинетов.



Пакет «V.I.P.»

Цена: **600.000*₽**

Пакет действует так же в рамках **одного направления**.

Что включает в себя пакет «ПРОФЕССИОНАЛ»:

- + Аудит текущей ситуации;
- + Разработка маркетинговой стратегии;
- + Фирменный стиль;
- + Фото- и видео-контент;
- + Создание полноценного сайта на платформе 1С;
- + Настройка и запуск контекстной рекламы;
- + Интеграция с CRM и сквозной аналитикой Roistat;
- + Грамотная упаковка конкурентных преимуществ;
- + Настройка и запуск таргетированной рекламы в социальных сетях.

или пакет «ПРОФЕССИОНАЛ» +

- Готовая CRM-система;
- Доступ ко всей аналитике рекламных каналов;
- Повышение узнаваемости бренда в поисковых системах;
- Увеличение лояльности клиентов через коммуникацию в соцсетях;
- Пошаговый план развития на заданный отрезок времени;
- Работа с репутацией.

Первые результаты уже через 7 дней!

* – в последующие месяцы стоимость только за сопровождение и пополнение рекламных кабинетов.



Когда нужен маркетинговый аудит?

- Продажи систематически падают;
- Рекламные кампании не эффективны;
- Нет стабильного потока клиентов и спроса;
- Сомнения в конкурентоспособности.

Как мы это решаем?

- Прописываем ключевые показатели эффективности;
- Определяем приоритетные шаги развития;
- Показываем, какие действия необходимы для увеличения ключевых показателей в бизнесе;
- Ставим финансовые цели на среднесрочный период.

Что получаете в итоге?

- Обширная статистика всех анализируемых данных;
- Знаете причины ошибок и недочетов на сайте и риски, которые могут возникнуть;
- Получаете рекомендации по исправлению ошибок, недочетов и улучшению параметров, по которым проводилась проверка;
- Прогнозы по продвижению сайта, при условии выполнения рекомендаций.



Что это такое?

Сквозная аналитика позволяет отталкиваться от прибыли, четко контролируя эффективность и целесообразность вложений в маркетинг. В процессе совершения покупки отслеживаются все рекламные кампании и каналы коммуникации аудитории с брендом. Ориентированность метрик на продажи и финансовые показатели, способствует определению окупаемости каждого объявления или ключевого слова. Полученная информация позволяет четко оценивать эффективность рекламных затрат и принимать своевременные решения по развитию и улучшению сайта.

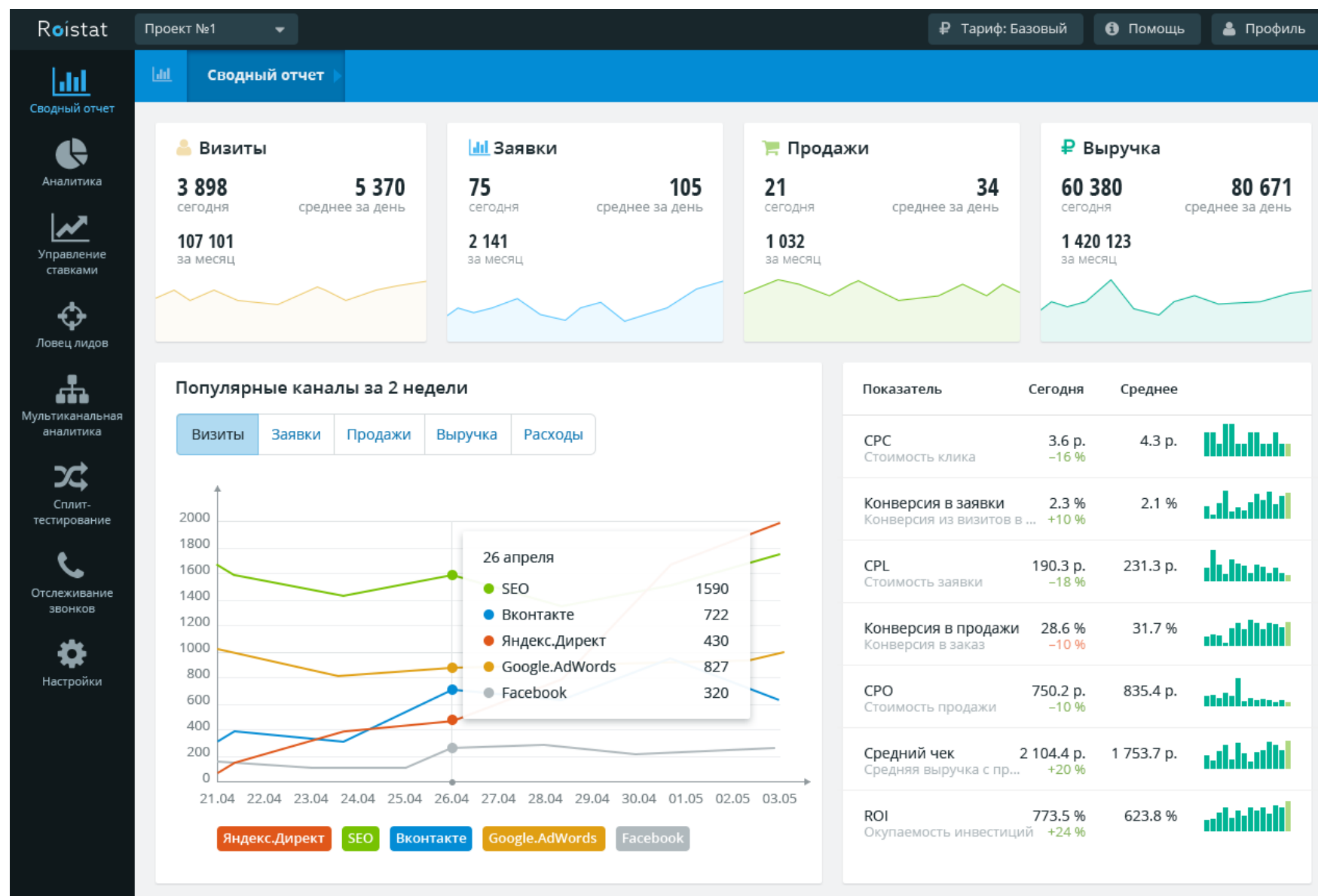
Почему именно Roistat?

На сегодняшний день аналогов данному продукту практически нет. Зачастую для контроля и анализа расходов на рекламу и расчету ROI используют Google Analytics, Яндекс.Метрика или комплекс инструментов: системы колл-трекинга + система управления контекстной рекламой + CRM. В первом случае для корректной работы требуется много часов специалиста для тонкой и грамотной настройки отчетов, во втором варианте слишком много разных инструментов.

- Подключается и настраивается за 1 день
- Автоматически подгружаются данные из любых рекламных площадок
- Ежедневный отчет о самых важных показателях по смс руководителю
- Есть открытое API, возможно доработать под свои нужды



Все показатели бизнеса в едином окне:



Вам больше не потребуется:

- Проверять статистику в Яндекс.Метрике;
- Проверять статистику в Google Analytics;
- Загружать все в MS Excel и сопоставлять все данные с вашей CRM системой и с реальными данными;
- Ежемесячно требовать у нас отчетность;
- В любое время дня все доступно онлайн.



Хотите повысить продажи и сделать отстройку от конкурентов? Закажите разработку **бренд-платформы**.

Цель бренд-платформы – наполнить компанию смыслом, эмоциями и рациональным преимуществами.

Клиенты

Чем детальнее будет изучен потребитель, тем лучше можно с ним взаимодействовать. Если предложить клиенту такой продукт, какой он хотел бы видеть, да еще и самым удобным способом, то это значительно повысит лояльность и доверие потребителей к бренду

Компания

Платформа бренда повышает узнаваемость бизнеса. То есть уважение к компании растет, потребители доверяют тому продукту, который знают, обсуждают его, стремятся заполучить новинки

Коммуникации

Платформа бренда позволяет сформировать полное техническое задание к коммуникациям в Вашей компании. Позволяет понять, какие ключевые смыслы лягут в рекламные кампании, какая эмоция зацепит потребителя и какой выгодой она будет подкрепляться

Сотрудники

Разработанные регламенты и положения по конкретным бизнес-процессам дают ясное понимание того, что нужно делать. Занесённые однажды в платформу бренда данные будут использоваться постоянно. Для новых сотрудников это ускорит процесс адаптации, а для прошлого персонала – позволит уделить время более важным вещам.



Задумались о глобальных вещах?
Закажите **маркетинговую стратегию**

Кому нужна?

- У вас новый продукт/услуга на рынке;
- Не знаете, как лучше продвигаться в Digital;
- Достигли «потолка» и хотите расти дальше.

Что включает?

На основе детального исследования рынка и анализа конкурентов, создаём эффективную стратегию продвижения, выгодно позиционируем и делаем бренд узнаваемым. Как результат – детальное описание маркетинговой стратегии продвижения в заданный период.

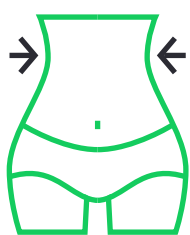




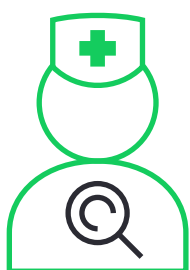
Заболеваемость кариесом

от 80% до 98%

в мире среди населения.



8 из 10 женщин и девушек считают себя привлекательными только после проведенных манипуляций со своей внешностью.



1 650 000 запросов в поисковиках по тематике лечения, поиску врачей и поликлиник.

Только посчитайте сколько денег вы уже потеряли...



Мы – те, кто помогает заботливым директорам в сфере медицины.

Мы специализируемся на продвижении стоматологий, медицинских центров и клиник. С нами работают лучшие компании, которые хотят быть в тренде и эффективно управляют своим бизнесом.

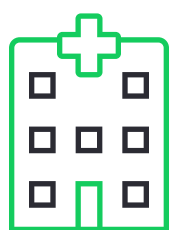
Присоединяйтесь уже сейчас!



Стоматологии



Косметологии

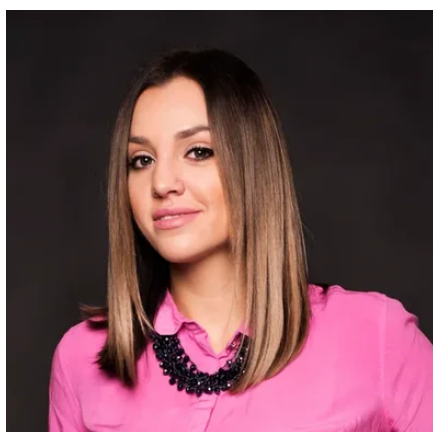


Медцентры и клиники



Пластическая хирургия

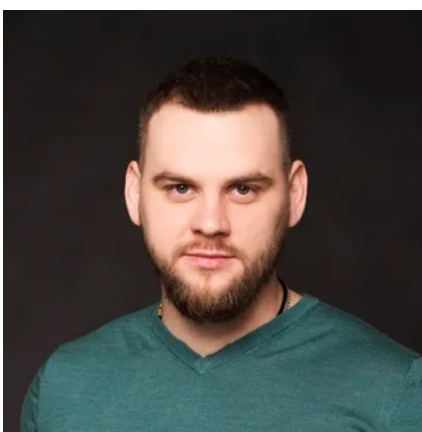




За 10 минут
составит
маркетинговый
план вашего
бизнеса
на 2 года

Морозова Виктория

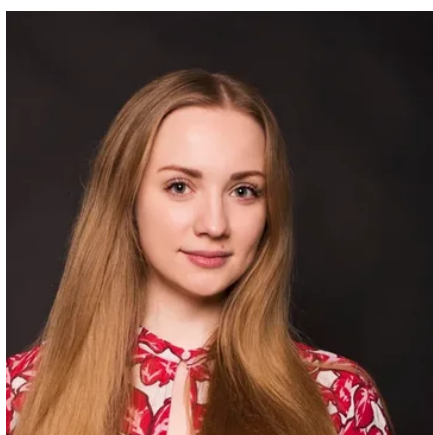
генеральный директор



Упакует любой
бизнес

Гуторов Владислав

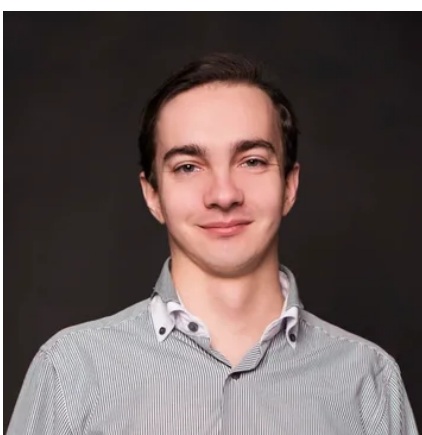
управляющий партнер



Найдет подход к
любому клиенту

Юлия Видюлина

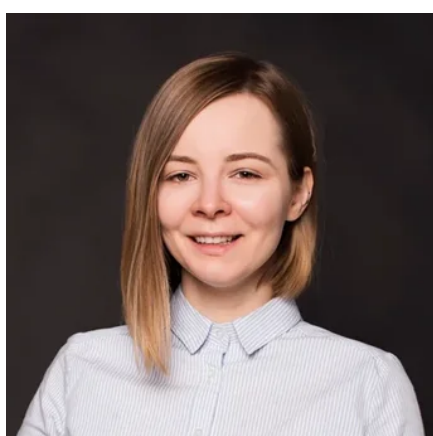
менеджер проекта



Внедрит AmoCRM
везде, где это
возможно

Александр Миргород

руководитель подразделения AmoCRM

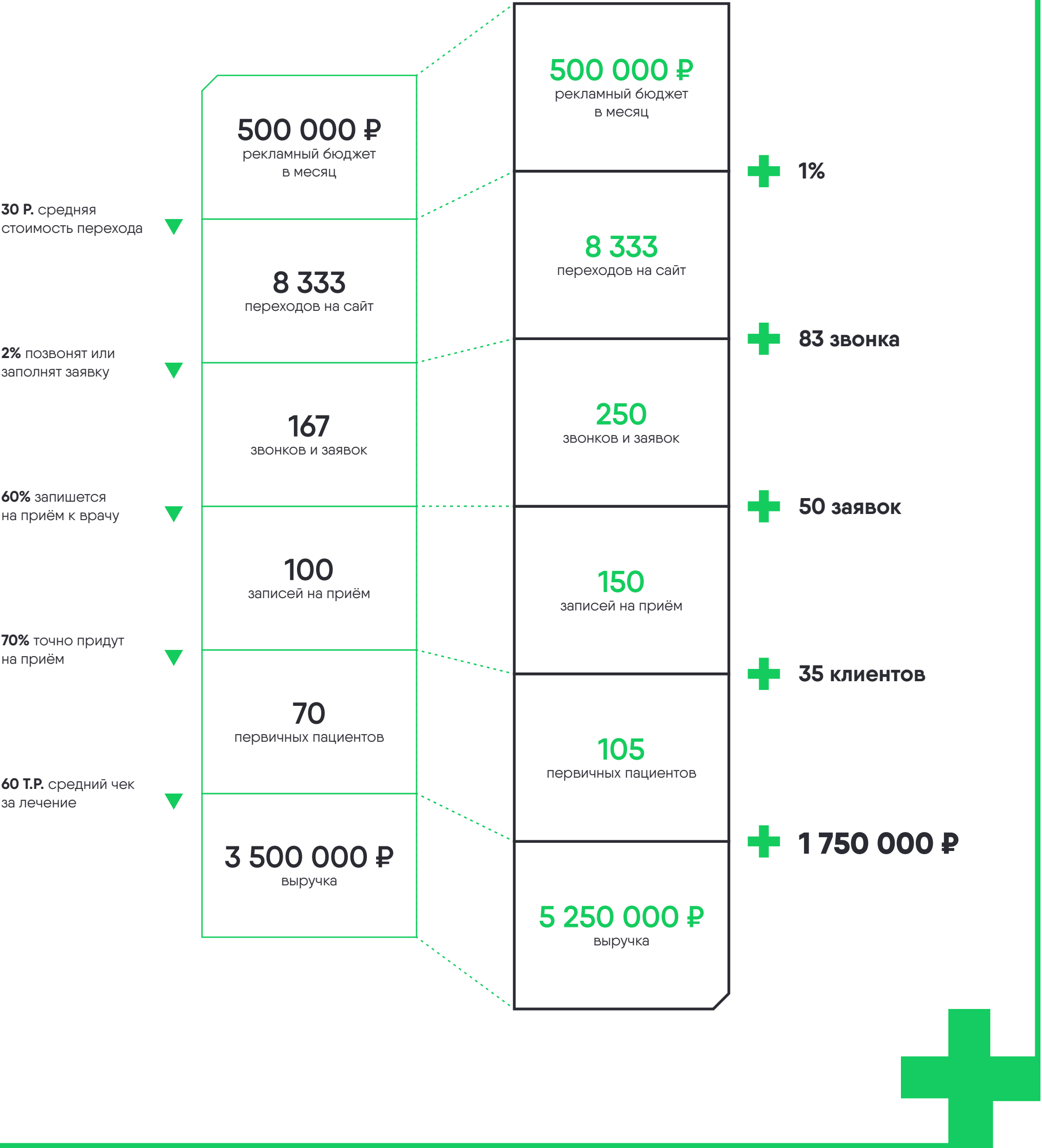


Её коммерческое
предложение
не оставит
равнодушным
никого

Ангелина

менеджер проекта





E-mail:

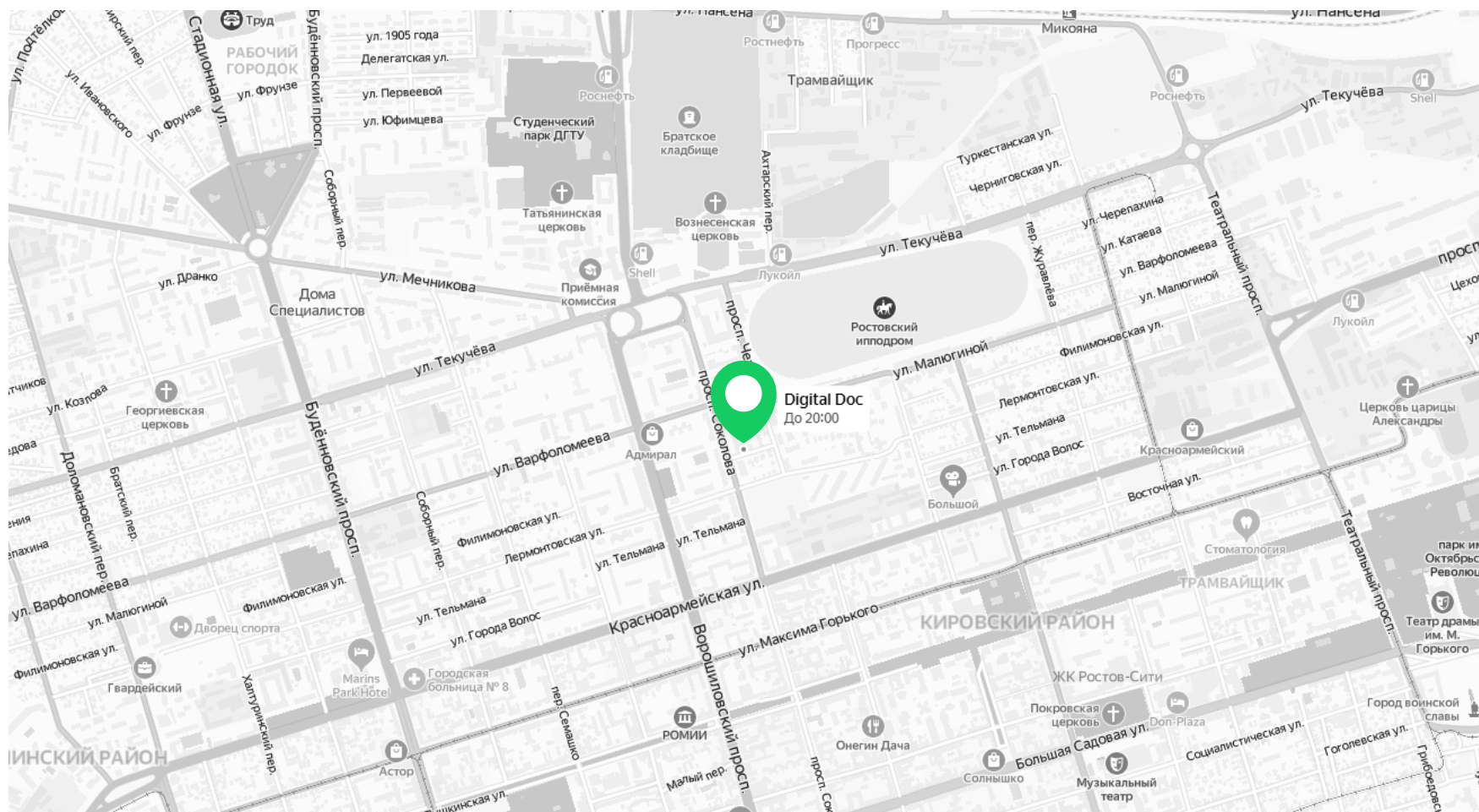
info@digital-doc.agency

Телефон:

+7 (928) 157-16-36

Адрес:

Россия, Ростов-на-Дону,
проспект Соколова, 78



[facebook.com/
DigitalDocAgency](https://facebook.com/DigitalDocAgency)



[vk.com/
digitaldoc](https://vk.com/digitaldoc)



[instagram.com/
digitaldoc.agency](https://instagram.com/digitaldoc.agency)

